



Niina Merivirta luotsaa Alkumaa-yritystään lämmöllä. Maatilan eläimet ovat isossa roolissa ammatillisesti ohjatussa ryhmätoiminnassa.

Yrittäjyys vaatii työtä ja itsensä kehittämistä

Niina Merivirta perusti Alkumaa-yrityksensä lasten, nuorten ja erityistä tukea tarvitsevien hyvinvointia ajatellen. Yrittäjä luottaa aitouden, luonnon ja eläinten eheyttävään vaikutukseen. Hoivamaatiloiminta ja ammatillisesti ohjattu ryhmätoiminta limittyy luontevasti maatilan arkeen ja tukee vaikutuksellaan asiakkaiden fyysistä, henkistä ja sosiaalista hyvinvointia. Yhteisöllisyys, tasa-arvo, turvallisuus ja luotettavuus ovat tärkeitä arvoja Alkumaassa.

Maatalon emännän polku yrittäjäksi syntyi pikkuhiljaa, omia ajatuksia kuulostellen ja tunnustellen. MLL:n tukihenkilönä ja -perheenä toimiminen innosti kouluttautumaan lasten ja nuorten erityisohjaajaksi.

- Koulutus toi näkyväksi kaiken osaamiseni. Kannustavilla opettajilla oli iso merkitys opiskelumotivaatiooni ja itseäni uskomiseen, Niina Merivirta kertoo.

Hän otti jo opintojen aikana yhteyttä Yrityssalon **Armi Metsänojan** ja

kertoi alkavan yrittäjän neuvontapalvelussa ajatuksistaan.

- Olin tehnyt opintojen aikana raa-kileversion yrityksestä. Liikeidea oli aluksi vain utuinen ajatus Alkumaasta. Siitä se hioutui ja selkiytyi. Armi kannusti ja innosti ottamaan seuraavan askeleen.

Niina osallistui myös uusille yrittäjille tarkoitettuihin teemailtoihin ja valmennuksiin.

- Kuulin palvelumuotoilun työpa-jassa ensimmäisen kerran tarinallistamisesta ja Tekesin rahoittamasta innovaatioasetelistä, jota hain asian-tuntijapalveluiden ostamiseen ja palvelumuotoilun polun rakentamiseen. Tarinakoneen **Anne Kalliomäki** auttoi Alkumaan tarinan rakentamisessa.

Alkumaa perustettiin virallisesti kesällä 2016. Lupaviidakossa ja byrokratian pyörteissä vierähti vuosi. Aloitustulppaa odotellessa innokas yrittäjä osallistui Yrityssalon teemailtoihin, keräsi tietoa ja kasvatti verkostoaan osallistumalla muun muassa erilaisiin

hyvinvointia ja elämänlaatua luonnon tuella edistäviin hankkeisiin.

- Green Care avasi ihmeellisen maailman ja täydensi Alkumaan toimintaa. Pelastakaa Lapset ry:n lasten yhteisöllinen ryhmätoiminta oli aloittaessani uutta Etelä-Suomessa. Se on tuonut paljon positiivista useiden lasten ja heidän perheidensä arkeen, Niina Merivirta kertoo.

Tilalla vierailee myös päiväkotilapsia, sosiaali- ja terveysalaa opiskelevia ja alan työpaikkojen hyvinvointiryhmiä. Niina räätälöi ohjelman asiakkaan tarpeisiin sopivaksi. Hän valmistui viime keväänä matkailun ohjelmapalveluiden tuottajaksi ja Green Care -ohjaajaksi.

Tärkeiden ihmisten korvaamaton tuki

Ratkaisukeskeiseksi neuropsykiatriseksi valmentajaksi valmistunut yrittäjä tekee nyt myös yksilö- ja ryhmävalmennuksia erityistä tukea tarvitsevien lasten, nuorten ja heidän



Yrittäjyyden askelmerkit kohdalleen



– Valmistaudu, suunnittele, selvitä ja tee laskelmia. Ole valmis tekemään töitä mahdollisen yrittäjyyden eteen.

Näin neuvoo yritysneuvoja **Armi Metsänoja** yrittäjyyttä suunnittelevia. Oman yritysideoan pyörittely ulkopuolisen kanssa voi avata uusia näkökulmia ja auttaa viemään ideoita eteenpäin. Jokaisella yrittäjyyttä pohtivalla on omat osaamisensa, valmiutensa ja verkostonsa. Niiden arvioimiseen kannattaa ottaa mukaan Yrityssalon asiantuntija.

– On myös hyvä miettiä kenelle, mitä, miten ja miksi on yrittäjänä tekemässä. Pohdintaa ei tarvitse eikä kannata tehdä yksin. Henkilökohtaista perustamisneuvontaa on hyvä hyödyntää keskeneräisten ajatusten viimeistelemiseksi. Vinkkien avulla esimerkiksi kannattavuuslaskelmat sekä liiketoiminta- ja rahoitussuunnitelmat saa tehtyä valmiiksi.

Perustamis-, rahoitus- ja starttirahaneuvonnan sisältö vaihtelee asiakkaiden muuttuvien tilanteiden mukaan.

– Yrittäjän tärkeimpiä työvälineitä ovat oma ammattitaito ja osaaminen. Yksin ei kuitenkaan pärjää, vaan kannattava liiketoiminta vaatii ympärilleen tukirakenteita, kuten tiivistä yhteistyökumppaneiden verkostoa, Metsänoja toteaa.

Monta reittiä yrittäjyyteen

Yrityssalosta saa välineitä ja valmiuksia päätösten tekemiseen. Lopullinen päätös yrityksen perustamisesta jää asiakkaalle.

– Voi olla, että prosessin seurauksena syntyy päätös hylätä ajatus yrittäjyydestä tai aloittaa toiminta esimerkiksi sivutoimisena yrittäjänä oman palkkatyön ohella. Sekin on sallittua. Yrittäjyyden on oltava oma valinta. Jokaisen on itse mietittävä, millaisen polun haluaa työelämässään rakentaa ja mitä askeleita sillä ottaa, Armi Metsänoja muistuttaa.

Hänen mukaansa muutaman kuukauden tai vuoden aikalisän ottaminenkin voi joskus olla hyvä vaihtoehto.

– Suunnitelmat yleensä muuttuvat, jalostuvat ja kirkastuvat ajan mittaan. Yrittäjyydessä on olennaista löytää riittävästi palveluista tai tuotteista maksavia asiakkaita.

Lisävalmiuksien hakeminen ja suunnitelmien kypsyttely kannattaa, jos neuvonnassa paljastuu liiketoimintaa rajoittavia tai haittaavia kohtia. Kunnollinen suunnittelu helpottaa toiminnan aloittamista ja vie kohti kannattavaa yritystoimintaa.

– Yrittäjyyteen on useita vaihtoehtoja. Esimerkiksi sukupolvenvaihdos, osuuskuntatoiminta, yrityskaupat ja osakkuus, franchise-yrittäjyys tai laskutuspalvelun kautta toiminnan aloittaminen voi joskus osoittautua yksinyrittäjyyttä paremmaksi tavaksi.

Yrityssalon järjestämät infotilaisuudet ovat avoimia kaikille yrittäjyydestä kiinnostuneille ja toimintaansa aloitteleville. Jo toimintansa aloittaneille tai aloittamassa oleville yrittäjille tarkoitettu ryhmävalmennus, Starttaamo, koetaan vahvistavaksi ja kannustavaksi tehokuuriksi.

– Starttaamo-valmennuksessa kaikki ovat samassa tilanteessa. Tapaamisissa syntyvästä verkostosta saattaa löytyä myös yhteistyökumppaneita ja asiakkuuksia, Metsänoja toteaa.

perheidensä arkea helpottaakseen.

– Tärkeintä on, että vanhemmilla on mahdollisuus saada oikeanlaista opastusta ja käytännön neuvoja arjensa jaksamiseen. Alkumaan ideana on antaa tukea, jos omat voimat ja keinot eivät riitä, Niina Merivirta kuvailee.

Tärkeät ihmiset ympärillä kannustavat ja tukevat omalla osaamisellaan yrityksen toimintaa.

Puolison, **Pasin**, tuki on ollut konkreettisesti tärkeintä. Poika **Eetu** auttaa omien töidensä ohella tilan töissä. Sotepuolen osaaminen on perheen sisällä vahvaa: tyttäristä **Rosa** on lähihoitaja ja **Veera** opiskelee alalle. Niinan äiti sosionomi **Terttu Koskela** on tukenut ja opastanut yrityksen alkumetreiltä saakka. Appivanhemmat **Sirkka ja Reino Merivirta** ovat olleet mukana niin maatilana kuin Alkumaan isojen ryhmien lisäksi.

– Yhdessä on kiva tehdä töitä ja kehittää yritystä. Ilman läheisten tukea toiminnan pyörittäminen ei olisi mahdollista, Niina kiittelee.

Kiinnostuitko yrittäjyydestä ja alkavan yrityksen neuvonnasta?

Ota yhteyttä Armi Metsänojaan | armi.metsanoja@yrityssalo.fi